

Bachelor 1, 2 et 3

Chargé de Développement Commercial

Niveau 6

► Formation en alternance ou en initial

«Le titre Chargé de développement commercial est une formation de niveau 6 qui conduit à l'obtention de la certification professionnelle enregistrée au RNCP 41663 sur décision du directeur de France Compétences en date du 27/11/2025 avec le code NSF 312 avec effet jusqu'au 27/11/2028, délivré par Ascencia, organisme certificateur.»

► Objectifs de la formation

Le Chargé de développement commercial crée des opportunités et déploie des **stratégies omnicanales** pour **développer la performance** et la **relation client durable**.

► Poursuite d'études

- Mastere Manager des Stratégies Communication Marketing (RNCP n° 41449)
- Mastere Manager des Organisations (RNCP n°38825)
- Mastere Manager du Développement d'Entreprise et Commercial (RNCP n°39354)
- Mastere Manager des Ressources Humaines (RNCP n°37851)

► Débouchés

- Conseiller Commercial
- Chargé de Clientèle
- Chargé de Développement Commercial
- Key Account Manager



► Programme

Bloc 1 : Participer à la stratégie d'offres commerciales

- › Diagnostic externe et interne à finalité de développement commercial
- › Détermination du potentiel de développement commercial d'une organisation
- › Contribution à l'amélioration de l'offre commerciale
- › Élaboration du plan d'action(s) commerciale(s) du périmètre en responsabilité

Bloc 2 : Piloter un portefeuille clients

- › Déploiement d'un plan d'action(s) commerciale(s)
- › Développement du portefeuille d'affaires / périmètre de ventes et fidélisation de la clientèle
- › Suivi du plan de performance des activités commerciales

Bloc 3 : Contribuer à l'amélioration de la performance commerciale

- › Optimisation digitale des processus commerciaux
- › Conduite du changement à finalité commerciale
- › Mise en place d'une veille prospective métier

Bloc 4 : Manager les projets et équipes d'un service commercial

- › Cadrage du projet commercial d'un service
- › Coordination d'une équipe autour d'un projet à finalité commerciale
- › Animation d'une équipe commerciale

Bachelor 1, 2 et 3

Chargé de Développement Commercial

► Prérequis

- › Formation en 3 ans : Bac ou certification professionnelle de niveau 4 (validée)
- › Formation en 1 an : Être titulaire d'un diplôme ou d'une certification professionnelle de niveau 5

► Durée et heures de formation

3 ans ou 1 an - 550 heures de formation/ an

► Modalités de formation

En présentiel

► Accessibilité

Toutes nos formations sont ouvertes aux personnes en situation de handicap

► Modalités d'évaluations

- Étude de cas
- Mise en situation professionnelle
- Dossier professionnel
- Soutenance orale
- Contrôles continus

► Indicateurs clés

Voir site internet



► Tarifs

- › Formation en alternance : 6 900,00 €.
Pas de frais d'inscription pour l'apprenant.
- › Formation en initial : 6 650,00 €.

► Modalités de financement

- › Formation en alternance : Le coût de la formation est pris en charge par l'OPCO et l'entreprise d'accueil.
- › Formation en initial : Financement personnel de l'apprenant ou son répondant financier.

► Procédure d'admission

- Participation à une session d'information
- Entretien de motivation
- Test softs skills
- Signature d'un contrat d'alternance ou de formation initiale

Plus d'infos ?

Prends un rendez-vous avec
ton conseiller formation



Contacts :

Martinique : **05 96 52 12 00**

keyce-business-school.fr   

Ne pas jeter sur la voie publique - Mise à jour du document : Janvier 2026